# Lecciones Aprendidas de la visita a RWTC:

Aprendi mucho acerca del proceso de elaboración del café que es algo que yo desconocía debido a que no suelo consumirlo, los tipos de café como lo es el arábico o el perjamino asi como, los procesos de tostado y despulpe fue nuevo para mi, no obstante me llamo mucho la atención los protocolos de higiene y el proceso de calidad que llevan, que es sin duda algo que los distingue de la competencia y que ademas les abrió las puertas al mercado extranjero que es muy exigente con sus productos. Al ver que Roaster Warehousing Tradin Co tambien colaboraba con los productores de café en sus inicios, reafirmá mas la idea de que emprender siempre te llevará a trabajar con otras personas, y no es algo que puedas hacer tu solo, y si lo haces las probabilidades de fracasar son aun mas grandes.

Una de las cosas que mas me siento que me causarían temor sin duda es expandir mi emprendimiento al extranjero, sin embargo al ver la experiencia de RWTC me di cuenta que para ellos fue una gran oprtunidad para expandirse y mejorar su producto y sus procesos, aunque esto sin duda represento un gran riesgo para ellos y mucho estres sobre todo, lo que nos lleva al siguiente punto segun la experiencia de RWTC, que es que el emprender es algo incomodo aveces y mux exigente siempre.

Las oportunidades son algo que se deben aprovechar bastante, y estando en RWTC es algo que me quedo muy claro, habia muchas cosas que ellos no habian planeado y solo sucedieron, y que les permitieron crecer como emprendedores y llegar a un mercado mas grande y menos competido.

Tomar riesgos es algo indespensable para emprender, nada es a la segura y RWTC no los demostro, ellos le apostaron a algo que muy pocos decian que seria un exito, vender al extranjero es un riesgo muy grande y mas aun en un mercado donde el consumo del café es mucho menor que México, pero ellos decidieron tomar ese reisgo y como resultado de ello hoy han logrado exportar a otros paises, algo que parecería muy dificil de lograr.