



ACTIVIDAD 6

canvas parte 1



DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?



Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?



Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?



Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con



Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?



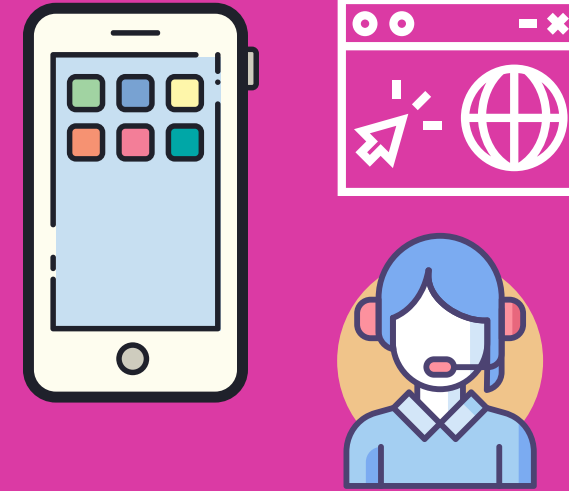
Recursos Clave

¿Qué recursos necesitas para la Propuesta de valor?



Canales

¿Cómo llegas a los clientes?



Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?



Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?



SEGMENTO DE CLIENTES

Nuestra segmentación estaría formada de:

- Segmentación geográfica
- **Segmentación Demográfica**
- Segmentación Psicográfica



PROPUESTA DE VALOR



- Educación personalizada
- Seguimiento de Gastos
- Planificación Financiera
- Consejos y Recomendaciones
- Tutoriales y Cursos
- Notificaciones y Recordatorios
- Seguridad y privacidad



CANALES

La forma de llegar a nuestros clientes serán mediante:

- APP
- PAGINA WEB
- ATENCION AL CLIENTE



RELACION CON LOS CLIENTES



La relación con los clientes tendría diferentes modos.

- Personalizada con un asesor
- Automática para preguntas que no ocupen razonamiento mediante una IA.
- Conferencias exclusivas de miembros.

FUENTES DE INGRESOS:

Las fuentes de ingresos estaran divididas en las siguientes partes:

- Anuncios: aplicables solo para aquellos que cuenten con la version gratuita
- Cuentas premium: con funciones mas adaptadas a cada individuo
- Licencias de propiedad intelectual



¡BIBLIOGRAFÍAS!

Gallegos, J. A. E. (2023, septiembre 26). Sesión 6.

