



# ACTIVIDAD 6

canvas parte 1



# DISEÑANDO LA PROPUESTA DE VALOR MODELO CANVAS



## Socios Clave

¿Quién te puede ayudar?



## Actividades Clave

¿Qué harás para cumplir la propuesta de valor?



## Propuesta de Valor

¿Qué haces diferente de la competencia?



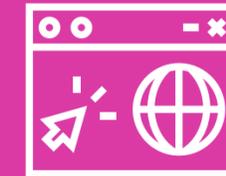
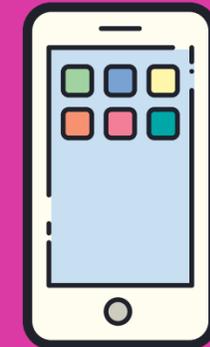
## Relación con Clientes

¿Cómo interactúas con



## Canales

¿Cómo llegas a los clientes?



## Segmento de Clientes

¿A quién ayudarás?



## Estructura de Costos

¿Cuánto te costará?



## Fuente de Ingresos

¿Cuántos ingresos tendrás?



# SEGMENTO DE CLIENTES

Nuestra segmentación estaría formada de:

- Segmentación geográfica
- **Segmentación Demográfica**
- Segmentación Psicográfica



# PROPUESTA DE VALOR



- Educación personalizada
- Seguimiento de Gastos
- Planificación Financiera
- Consejos y Recomendaciones
- Tutoriales y Cursos
- Notificaciones y Recordatorios
- Seguridad y privacidad



# CANALES

La forma de llegar a nuestros clientes serán mediante:

- APP
- PAGINA WEB
- ATENCION AL CLIENTE



# RELACION CON LOS CLIENTES



La relación con los clientes tendría diferentes modos.

- Personalizada con un asesor
- Automática para preguntas que no ocupen razonamiento mediante una IA.
- Conferencias exclusivas de miembros.

# FUENTES DE INGRESOS:

Las fuentes de ingresos estaran divididas en las siguientes partes:

- Anuncios: aplicables solo para aquellos que cuenten con la version gratuita
- Cuentas premium: con funciones mas adaptadas a cada individuo
- Licencias de propiedad intelectual



# ¡BIBLIOGRAFÍAS!

Gallegos, J. A. E. (2023, septiembre 26). Sesión 6.

