

**NOMBRE DEL ALUMNO(A):** María De Los Angeles Gómez Monterrosa.

**GRADO:** 1-A

**MATERIA:** Taller de Emprendimiento.

**MAESTRO:** Francisco Alvarado Nazar.

**“EMPRENDE A LO GRANDE”**

**Luis Cancino: Asesor de Seguros Élite**

El empresario Luis Cancino es fundador de Élite Brokers Agente de Seguros, ubicando en el top de los mejores asesores de seguros con GNP.

Su historia a sido de muchos retos, decisiones difíciles.

**Lección I:** Si yo estoy bien, los demás van a estar bien. Tengo que hacer las cosas por mí. Anímate a ti mismo, has las cosas por ti, no esperes nada de nadie.

Si yo vengo hacerlo, lo voy hacer bien.

**Lección II:** Para tener un negocio se necesita dinero, pero también pasión porque si no tienes pasión por lo que haces te vas a aburrir, pero con pasión lograras seguir y avanzar.

Es importante Reclutar personal para la empresa, pero también hay que capacitar y formar, para que todos vayan en sintonía y logren el éxito.

**Lección III:** Hay que ser revolucionarios, ser irreverentes, pero dando resultados positivos a nuestra vida personal y profesional.

Así también debemos exigirnos, exígete porque el éxito amerita exigir, incomodarnos, hacer cosas que nos incomoden, por que de esa manera lograremos un cambio para nuestro bien.

**Lección IV:** El éxito del emprendedor

Si quieres subir tienes que medirte con los mejores, enfocarte en el crecimiento, aprender a tener balance en lo personal y lo financiero, tener un plan de negocios, matar el ego, aprendizaje continuo y actualización.

Tienes que saber más que el que sabe más, debes creer en tu producto (Yo soy mi mejor producto y mi mejor cliente).

LA GRANDEZA DESDE LA HUMILDAD

Luis Cancino