UNIVERSIDAD: INSTITUTO NACIONAL DE ESTUDIOS FISCALES

MATERIA: GESTIÓN DE TALENTO.

EQUIPO:

DAN ALEXIS MENDES CRUZ.

NATANAEL EMILIANO MUNOZ.

CÉSAR ISRAEL MOLINA SARMIENTO

CATEDRÁTICO: DIESGO ESPINOSA PINTO.

TEMA: DESCIPCIÓN DE PUESTO.

FECHA DE ENTREGA: 08 DE MAYO DEL 2024.

NOMBRE DEL PUESTO	
Director de Mercadotecnia	
IDENTIFICACIÓN DEL PUESTO	
HORAS LABORALES	8 AM A 4 PM
MISIÓN DEL PUESTO	

Liderar y dirigir las estrategias de marketing de la empresa con el fin de alcanzar objetivos comerciales con responsabilidad de analizar las tendencias he identificar las oportunidades de crecimiento y establecer estrategias seguras.

PERFIL DEL PUESTO	
EDAD REQUERIDA	28 A 35 Años
ESTADO CIVIL ADECUADO	Relevante
SEXO	Indistinto
IDIOMA	Ingles Avanzado
DISPONIBILIDAD DE VIAJE	Si
EXPERIENCIA LABORAL	4 Años
ESCOLARIDAD	
NIVEL DE ESTUDIO	Título en licenciatura en mercadotecnia
CONOCIMIENTOS PEQUEDIDOS	

CONOCIMIENTOS REQUERIDOS

- Comprender y analizar los principios fundamentales de mercadotecnia y identificando oportunidades y tendencias.
- Tener un conocimiento amplio en desarrollar investigaciones de mercado y oportunidades de mercado.
- Mantener un buen entendimiento de herramientas digitales, incluyendo SEO, SEM, redes sociales, marketing por correo electrónico y marketing de contenidos.
- Comprensión de procesos de productos y servicios, así como su lanzamiento y promoción.
- Tener conocimientos de leyes y regulaciones relacionadas con mercadotecnia y asegurarse que las actividades de marketing cumplan con los estándares éticos y legales.

HABILIDADES ESPECIFICAS

- Liderazgo
- Excel intermedio
- Comunicación efectiva
- Pensamiento critico
- Adaptabilidad
- Ética profesional

ACTITUDES, PRINCIPIOS Y VALORES

- Responsabilidad
- Honestidad
- Humildad
- Respeto
- Flexibilidad
- Confianza
- Resiliencia
- Transparencia
- Compromiso

COMPETENCIAS LABORALES

- Pensamiento estratégico
- Capacidad analítica
- Gestión de riesgos
- Trabajo en equipo
- Solución de problemas
- Adaptabilidad cultural
- Solución de conflictos

PREGUNTAS

- 1. ¿Cuál es tu experiencia previa en roles de marketing y cómo te ha preparado para este puesto de Director de Mercadotecnia?
- 2. ¿Cómo defines una estrategia de mercadotecnia exitosa y qué pasos seguirías para implementarla en nuestra empresa?
- 3. ¿Cómo manejas y optimizas el presupuesto de marketing de una empresa para obtener los mejores resultados?
- 4. ¿Cómo colaboras con otros departamentos, como ventas o desarrollo de productos, para asegurar una alineación estratégica?
- 5. ¿Cómo evalúas la efectividad de una campaña de marketing y qué acciones tomas para ajustarla si es necesario?

VIDEO LINK

https://drive.google.com/file/d/1NDrQjN_4bC7EGTAuPqXzswzja5V_o5Ov/view?usp=drivesdk

Proceso de Selección Paso a Paso:

• Recopilación De Postulados:

- Recopilar currículums y cartas de presentación de los candidatos interesados.
- Revisar los documentos recibidos para evaluar la adecuación de los candidatos al perfil buscado.

Revisión Inicial De Candidatos:

Realizar una primera revisión de los candidatos para identificar a aquellos que cumplen con los requisitos mínimos.

• Filtro Inicial De Candidatos:

> Se contactará a los candidatos por una llamada o por medio de un correo electrónico para evaluarlos rápidamente, y ver si cumplen con los requisitos básicos del puesto.

Preselección De Candidatos:

- > Se evalúan y preseleccionan a los candidatos mas adecuados para el puesto.
- Descartar a los candidatos que no cumplen con los criterios establecidos.

Entrevista Inicial:

- Realizar entrevistas individuales con los candidatos preseleccionados para evaluar su experiencia, habilidades técnicas, capacidad de liderazgo, y adaptación a la cultura organizacional.
- Podrían realizarse varias rondas de entrevistas con diferentes miembros del equipo de selección.

Presentación De Candidatos Con El Líder:

Se presentará al líder los candidatos potenciales para el puesto.

Entrevista Con EL Líder:

➤ El líder entrevistara a los candidatos potenciales anteriormente presentados para el puesto.

• Entrevistas Adicionales:

Se realizarán entrevistas a los candidatos potenciales, estas entrevistas serán llevadas a cabo por personas importantes dentro de la compañía.

• Seminario:

Se les dará un caso a resolver a los candidatos, en base a su conocimiento y experiencia, esto será importante para que demuestren estar preparados y ser merecedores del puesto.

• Selección:

Se realizará la selección del candidato que demostró contar con las habilidades y competencias que requiere el puesto.