

Lecciones Aprendidas:

“Empresario Juan Manuel Garfias”

- “Meditar, generar ideas, verbalizar, escribir y repetir”.
- Hay que ser disciplinados.
- Tenemos que ser positivos e intuitivos.
- ¡¡El mercado es lo único que importa!!
- Tenemos que ser atrevidos y tener esas ganas de conocer y aprender, e ir a donde no hemos ido antes.
- Creativo – Innovador.
- Elegir qué es lo que más nos conviene.
- Todo acto, es nuestra decisión y responsabilidad.
- “Elige, cambia y explora”.
- Tenemos que entender que lo el mercado quiere, debe ir primero.
- “Sacar la cabeza del avión” – ¿Que quiere la gente hoy?
- Siempre estar atentos, explorando y buscando oportunidades.
- Hay que saber que queremos, para saber que buscar y en donde buscar.
- Las oportunidades son el motor.
- Buscar el emprendimiento o negocio que nos deje buenas utilidades netas, para poder vivir y un poco más.
- Debemos tener un servicio o producto atractivo y novedoso.
- Nunca cerrarnos a ideas y siempre estarnos actualizando, explorando.
- Ir a donde no he ido antes.
- Hay que tener voluntad para querer y poder hacer las cosas.
- Realidad aumentada.
- Código QR; catalogo digital.
- Casarnos con un emprendimiento o negocio que nos guste, entendamos y nos deje dinero.

Natanael Emiliano Muñoz Ochoa