



# **TRATADORA DE AGUAS Y CONTAMINANTES**

**MODELO CANVAS**

**PROYECTO DE NEGOCIO**

# MODELO CANVAS EMPRESA DE TRATAMIENTO DEL AGUA



## ASOCIACIONES CLAVE

- Hospitales.
- Gobierno.
- Proveedores de químicos.
- Fabricantes de equipo necesario.



## ACTIVIDADES CLAVE

- Recolección de residuos en centros médicos y fábricas contaminantes.



## RECURSOS CLAVE

- Maquinaria de tratamiento
- Químicos de procesamiento del agua.



## PROPUESTA DE VALOR

- Reducir la contaminación de la basura, hecho especialmente para químicos, contener olores.



## RELACION CLIENTES

- Relación personalizada.
- Visitas a domicilio.
- Mantenimiento periódico.
- Demostración de los cambios beneficios



## CANALES

- Página web
- Espectaculares
- Redes sociales
- Medios empresariales



## SEGMENTOS DE CLIENTES

- Empresas De Salud.
- Fabricas Industriales.
- Restaurantes.
- Farmacéuticas.



## COSTES DE ESTRUCTURA

- Mantenimiento de la página web
- Publicidad
- Oficinas ( alquiler, agua, luz, internet)
- Salarios personal
- Materia prima
- Costes de producción
- Transporte



## FUENTES DE INGRESOS

- Venta directa a cliente final
- Venta a distribuidores
- Suscripción mensual dependiendo categoría y volumen

# BIBLIOGRAFÍAS

Potabilización del agua | ACCIONA | BUSINESS AS UNUSUAL. (s. f.).  
[https://www.accionacom.es/tratamiento-de-agua/potabilizacion/?  
\\_adin=02021864894](https://www.accionacom.es/tratamiento-de-agua/potabilizacion/?_adin=02021864894)

S, R. S. D. (s. f.). Desechos hospitalarios: aspectos metodológicos de su manejo. [http://scielo.sld.cu/scielo.php?  
script=sci\\_arttext&pid=S1561-30032000000200006](http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1561-30032000000200006)

Productos-quimicos-para-el-tratamiento-del-agua-Lenntech. (s. f.). [https://www.lenntech.es/productos-quimicos-tratamiento-  
agua.htm](https://www.lenntech.es/productos-quimicos-tratamiento-agua.htm)

¿Qué es el reciclaje químico? | Opemed. (s. f.). Operativa Medioambiental. [https://gestionderesiduosonline.com/que-es-el-  
reciclaje-quimico/](https://gestionderesiduosonline.com/que-es-el-reciclaje-quimico/)

**GRACIAS POR SU ATENCIÓN**

# DESCRIBE TU MODELO DE NEGOCIO

## BIBLIOGRAFÍA



### ASOCIACIONES CLAVE

- ¿Qué colaboraciones estratégicas o alianzas podrían beneficiar nuestro modelo de negocio?
- ¿Existen socios clave que puedan complementar nuestras capacidades o recursos?



### ACTIVIDADES CLAVE

- Identificar las acciones y tareas esenciales que deben realizarse para que el modelo de negocio funcione.



### PROPUESTA DE VALOR

- ¿Qué productos o servicios ofrecemos?
- ¿Qué los hace únicos y atractivos para los clientes?
- ¿Cuál es el beneficio principal que los clientes obtienen al elegir nuestra propuesta de valor?



### RELACIÓN CLIENTES

- ¿Cómo interactuaremos con ellos antes, durante y después de la venta?



### SEGMENTOS DE CLIENTES

- ¿Quiénes son nuestros clientes potenciales?
- ¿Cuáles son las características demográficas de nuestros clientes?
- ¿Cuáles son las necesidades y deseos de nuestros clientes?



### RECURSOS CLAVE

- ¿Qué recursos físicos y financieros necesitamos para operar nuestro modelo de negocio?



### CANALES

- ¿Cómo llegarán nuestros productos o servicios a los clientes?



### COSTES DE ESTRUCTURA

- ¿Cuáles son los costos principales asociados con la operación de nuestro modelo de negocio?
- ¿Existen oportunidades de reducir costos a través de eficiencias operativas o colaboraciones?



### FUENTES DE INGRESOS

- ¿Cuáles serán nuestras principales fuentes de ingresos?
- ¿Existen oportunidades de generar ingresos adicionales a través de modelos de negocio complementarios?