

Taller de Emprendimiento III

Saúl Zenteno Bueno

Es el primer empresario más joven que nos a tocado conocer, a parte de la experiencia que tiene a nivel político, nos platica como es que él había pasado por una etapa muy depresiva aun viviendo una vida que algunas personas quisiéramos tener; viajar, conocer gente de otros países, etc. La manera en la que el estando de un lado para otro se hundió en un punto en el que no sabia que hacer con su vida, pensaba que ya era el fin de su historia, pero a pesar de eso tuvo la oportunidad de cambiar la manera en la que en ese momento percibía las cosas. Se fue a tomar un curso de joyería a otro estado y siendo que él no tenía conocimiento puso su propia marca de Joyas, a lo que él nos platicó su experiencia y esto fue lo que aprendí:

- **Todas las relaciones humanas son política:**

Sabemos que aquí en México, aunque no nos guste la política, siempre debemos conocer a alguien que este ahí, por que todos los negocios y puestos dependen de que tanta influencia tienes para que otras personas no te generen conflictos

- **Chiapas es una minita de oro, solo hay que saberla explotar:**

Muchas veces salimos a buscar un negocio a otro estado, sin ver que en realidad en nuestro estado esta la oportunidad de crecer y ayudar a nuestros paisanos, solo no estamos viendo ni estudiando las necesidades del mercado

- **No vende una argolla, vende la necesidad:**

Muchas veces nos vamos por lo que nosotros queremos o hacemos un producto sin ver si el mercado realmente lo quiere, no hay que vender el producto, hay que vender lo que el producto soluciona, es decir, lo que el cliente quiere en ese momento

- **Estrategias de venta:**

Si sabes vender, sabrás crecer tu negocio, hay negocios que no saben como tratar al cliente, el trabajo es hacer que el cliente compre tu producto, tenemos que hacer estrategias de venta para que el cliente no se vaya sin antes comprar nuestro producto.

- **Tu libertad no tiene precio:**

Si tienes que estar en tu empresa para que funcione no invertiste en construir una empresa, te compraste un trabajo muy caro