

**Estudiante:** César Israel Molina Sarmiento **Materia:** Alta dirección  
**Semestre y Grupo:** 2-A **Fecha de entrega:** 01/06/2023  
**Maestro:** Alejandro Cervantes Iturbe **Asunto:** Toma de decisiones

**PALABRAS CLAVES:** La vaca no leche, decisiones, análisis, decisora, perfeccionar, intuición, racionalidad, decisiones, trabajo en equipo, ambigüedad, capacidad, organización, expectativa, percepción, formación, decisores, analítico.

### Síntesis

El tomar decisiones es el proceso en cual se realiza una elección con diferentes opciones que sirve para resolver alguna situación. La toma racional de decisiones se refiere al análisis que hace un individuo cuando **toma de decisiones**, el cual esto consiste en que las personas sea decisora además un conocimiento claro de los anhelos y valores de una situación que se desea perfeccionar.

¿Son racionales los tomadores de decisiones? La mayoría de los decisores **parcialmente racional** y más bien actúan de acuerdo a su estilo de persona.

Racionalidad limitada. Es tomar decisiones basándose solo en características más visibles

**Intuición.** Toman decisiones con base en el **me late**, por ejemplo una persona que quiere poner un negocio y a veces solo son negocios de **me late** por ejemplo **me late** que este **negocio** pegara, pero sin embargo solo son intuiciones al dejar y ver si pega o no, a veces puede ser buena por la **conceptualización** de la forma en que te ven.

Un ejemplo de la intuición es en las mujeres que en la mayoría de veces siempre saben lo que nosotros hacemos, se podría decir que ellas tienen una mayor intuición.

### ESTILOS USADOS AL TOMAR DECISIONES

**Directivo.** Un gran directivo tolera antigüedad, y claro que un buen directo es una persona muy eficiente, y ese talento lo lleva a tomar mejores decisiones rápidas y con mayor sabiduría, y claro que se enfoca al corto plazo.

**Analítico.** Tiene una menor tolerancia a la **ambigüedad**, es decir que el analítico se encarga de buscar y rasgar toda la información que se presente, por ejemplo es una persona que quiere saber cómo paso todo y por qué.

**Conceptual.** Busca pensar en decisiones con más amplia información el cual toma en cuenta diversas actividades, es más creativo y encuentra soluciones y todas sus decisiones son de una manera más a un largo plazo.

Basado en el comportamiento. Trabaja en equipo, escucha opiniones y se apoya.

## FACTORES ÉTICOS QUE INFLUYEN EN EL COMPORTAMIENTO AL TOMAR DECISIONES:

**Formación personal.** Capacidad que tiene el decisor para diferenciar lo correcto de lo incorrecto y la fuerza de voluntad que posee para tomar la mejor decisión.

**Ambiente laboral percepción.** En esta se pueden tomar mejores decisiones acerca de las expectativas de una organización.

## MI PUNTO DE VISTA

Mi punto de vista de la clase del profesor Alejandro Cervantes del día 01/06/2023 fue un clase que me pareció interesante ya que aprendí sobre la toma de decisiones y algunos estilos muy importantes que se pueden adoptar hacia nosotros, sobre todo en esta clase me llevo que el tomar decisiones es muy importante, y que para tomar decisiones también debemos tener conocimientos. Para ser un directivo debemos de tener ciertos talentos y sobre todo capacidad para ciertas cosas y poder manejar de una buena manera **al equipo de trabajo.**