



**INSTITUTO NACIONAL
DE ESTUDIOS FISCALES**

Licenciatura en Negocios con enfoque en emprendimiento

Fernando Daniel Aquino Hernández

Taller de emprendimiento III

Platica con el empresario Saul Zenteno Bueno

Bueno Joyas

Mentor. Francisco Alvarado Názar

29 de octubre del 2023

Tuxtla Gutiérrez, Chiapas

Introducción a las lecciones aprendidas en Saúl Zenteno Bueno - Bueno Joyas

“Nacidos como estrellas o nacidos estrellados”, esta frase es profunda e increíble a la vez porque hace referencia que el lugar y las condiciones en la que nacimos determinan el éxito que tenemos al inicio, podemos nacer con privilegios o con desgracias, pero al fin de cuentas lo que importa es lo que hacemos y logramos en nuestra vida, todo eso conlleva acciones, esfuerzos, metas y objetivos que tenemos y determinan el éxito en el futuro, “no importa de donde vienes, sino, importa en donde termines, porque no puedes controlar las condiciones en las que naciste, pero sí puedes controlar y dirigir tu vida con el tiempo”, en pocas palabras, somos responsables de tener éxito a lo largo de nuestra vida sin que importe de dónde venimos.

8 Lecciones aprendidas de Saul Zenteno Bueno - Bueno Joyas

- 1. Aprender de las personas que saben más:** Una de las cosas que más nos ayudará a crecer es aprender de las personas que saben más que nosotros, porque toda la experiencia, conocimiento y aprendizaje que han obtenido a lo largo del tiempo nos puede ayudar a mejorar como emprendedores y como persona.
- 2. La percepción es importante:** Lo que la gente piensa y percibe puede influir mucho al momento de crear una empresa porque si a las personas les parece bien y es aceptado por ellos claramente será un éxito.
- 3. Las relaciones humanas son políticas:** Las personas por naturaleza somos sociables y necesitamos estar con otras personas para estar bien, y es justamente por eso que es importante crear una buena red de contactos “políticos” para que nos ayuden a crecer.
- 4. Analizar y buscar proveedores:** La mejor forma de hacer negocios es buscar los mejores proveedores posibles para que nos den más facilidades de distribución, de costos y de descuentos que nos ayuden a crear un negocio con mayor rentabilidad.
- 5. Enfocarse siempre en el siguiente paso:** Aún cuando estemos haciendo una idea o proyecto, siempre tenemos que ver cuál será el paso siguiente para poder avanzar y generar nuevas ideas constantemente que sean parte de un crecimiento propio.
- 6. Hacer amigos es una gran ayuda:** Si conseguimos diferentes amigos en diferentes lugares nos será de gran utilidad porque nos ayudarán con el crecimiento

de nuestros proyectos, ideas, u objetivos, además a veces es más importante contar con miles de amigos que con miles de pesos porque los amigos pueden darte mucho crecimiento y experiencia.

7. Crear tendencias y escándalos: Las tendencias ayudan a generar más ventas y más popularidad sobre algo y eso ayuda a poder posicionar de mejor manera lo que deseamos.

8. Registrar la marca es importante: El registro de marca es muy importante porque así nos aseguramos de que otra persona no pueda usar la propiedad intelectual de nuestro negocio y también nos abre muchas puertas para expandir y posicionar nuestro negocio.