



**INSTITUTO NACIONAL  
DE ESTUDIOS FISCALES**

**Licenciatura en Negocios con enfoque en emprendimiento**

**Fernando Daniel Aquino Hernández**

**Taller de emprendimiento III**

**Platica con Enrique Cancino**

**Elite Broker's**

**Mentor. Francisco Alvarado Názar**

**18 de octubre del 2023**

**Tuxtla Gutiérrez, Chiapas**

## Introducción a las lecciones aprendidas de Enrique Cancino - Elite Brocker's

Muchas veces decimos que porque no hemos somos bueno en algo no podremos lograr grandes cosas, pero, es justamente eso lo que nos impide ser buenos, la práctica, la disciplina, los hábitos y las metas son las cosas que nos mueve a convertirnos en una persona que domine una habilidad y sea suficientemente bueno en ellos, son los hábitos los que forman nuestra forma de vivir la vida, por ejemplo, Luis que empezó a practicar MMA se volvió en una persona disciplinada, ordenada, con carácter pero también muy visionario por todas las experiencias que vivió.

### 1 Lecciones aprendidas de Enrique Cancino - Elite Brocker's

- 1. Formarse de pequeñas cosas:** Es una excelente forma de crecer y aprender mediante las pequeñas cosas, porque aunque parezcan insignificantes pueden dar experiencia y oportunidades de aprendizaje.
- 2. Uno es el responsable de su vida:** Cada uno realiza y toma decisiones como creemos que está bien pero independientemente de que hagamos, habrán cosas buenas o malas que nos dirigirán a un solo camino ya sea que lo deseemos o no.
- 3. Hacer las cosas de forma diferente:** Aunque sea de forma sutil hay que cambiar un poco las cosas que hacemos cotidianamente para innovar, ofrecer y hacer algo nuevo.
- 4. La importancia de los sistemas:** A veces no es tan importante el establecimiento de metas, sino, el establecimiento e implementación de sistemas que nos ayuden a hacer las cosas de mejor manera y más fácil, en pocas palabras "un método para facilitar las cosas".
- 5. Búsqueda de "Senseis":** Hay que rodearse de personas que sepan más que nosotros, nos den consejos, nos exijan y nos ayuden a crecer para mejorar como profesionista y como persona.
- 6. ¿Por qué hacer las cosas?":** Es importante saber el porqué hacemos las cosas o en que nos ayudará hacerlo, si sabemos eso desde el principio sabremos el camino, el esfuerzo y la motivación que necesitamos para lograr ese algo.
- 7. Ofrecer beneficios:** Muchas veces ofrecemos el producto pero casi nunca los beneficios que estos le van a generar a la sociedad, si una persona sabe que le va a ser de utilidad algo es más probable que consuma o compre ese producto / servicio.
- 8. El éxito incomoda a los demás, pero más a uno mismo:** El éxito le molesta a los demás por obvias razones pero, molesta más a uno mismo porque implica esfuerzos, responsabilidades, frustraciones, tiempo y recursos que deben invertirse constantemente mientras se sea exitoso.
- 9. Si estoy bien, los demás están bien:** Es mejor preocuparse y enfocarse en uno mismo que en los demás, porque si yo estoy bien podré ayudar a las personas que estén a mi alrededor sin ningún problema para que ellos también puedan crecer.
- 10. Compararse con personas mejores que nosotros:** Si nos comparamos y aprendemos del mejor podremos llegar o superar el nivel de nuestra imagen a

seguir, si tenemos una persona objetivo en mente es muy seguro que sepamos lo que queremos y tengamos que hacer con solo verlo.

**11. Tener un equilibrio en todo:** Hay que tener un equilibrio económico, personal, familiar y social para poder estar perfectamente bien en nuestra salud y bienestar propio, porque mucho de algo no es bueno.

**12. Comprar mi propio producto:** Tengo que ser el principal consumidor de mi producto y más que nada ser yo mi producto, venderme a mí mismo para que los demás confíen en quien y en lo que ofrezco, esa es la clave para vender exitosamente.