

## I. IDENTIFICADORES DE LA ASIGNATURA

<b>Materia:</b>	<b>Análisis de Costos y Fijación de Precios</b>
<b>Carrera:</b>	<b>Licenciatura en Negocios con Enfoque en Emprendimiento</b>
<b>Modalidad:</b>	Semestral
<b>Nivel:</b>	3°
<b>Horas clase:</b>	3 horas por semana
<b>Horario de clases:</b>	Miércoles de 6:00 p.m. a 8:00 p.m. Viernes de 7:00 a.m. a 8:00 a.m.

## II. ANTECEDENTES DEL ALUMNO

- **Conocimientos:** El alumno debe de tener conocimiento de los Estados Financieros (Balance General, Estados de Resultados y Estado de Cambios en el Capital Contable así como dominio de Matemáticas Financieras básicas y la Contabilidad Financiera.
- **Habilidades:** De cálculo y análisis financiero

## III. OBJETIVO GENERAL

El alumno...aprenderá los conceptos básicos y clave para el cálculo de costos en ambientes de manufactura, comercio y servicios y así mismo establecer los márgenes y precios de los productos considerando la volatilidad de los componentes del costo así como el entorno competitivo donde se envuelven las empresas.

## IV. DESARROLLO DE COMPETENCIAS:

El alumno durante la clase desarrollará las competencias:

- Capacidad Numérica y Analítica
- Capacidad de Colaborar en Equipo
- Tomas de Decisiones

## V. COMPROMISOS FORMATIVOS

**Conocimientos:** Calculo de costos de diversas industrias, de variaciones del mismo y su impacto en el rentabilidad de los negocios.

**Habilidades:** De cálculos matemáticos e interpretación de resultados para la correcta definición de estrategias de precios.

## VI. CONDICIONES DE OPERACIÓN

**Espacio:** Aula presencial

**Material de uso frecuente:** Computadora con excelente conexión a internet.

## VII. CONTENIDOS DEL PROGRAMA Y TIEMPOS ESTIMADOS PARA SER CUBIERTOS PARA EL PRIMER PARCIAL: 06 DE OCTUBRE 2023

TEMA Y SUBTEMAS	FECHAS	ACTIVIDADES Y/O LECTURAS EN AULA
<p><b>UNIDAD 1 : DEFINICION Y COMPRENSION DE LOS CONCEPTOS DIVERSOS DE COSTOS</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• ¿Qué es un Costo?</li> <li>• ¿Costos fijos y Variables</li> <li>• ¿Qué es un Gasto?</li> <li>• Gastos de Admón. y Ventas</li> <li>• ¿Qué es una inversión?</li> <li>• Diferencia de los tres conceptos</li> </ul> <p><b>UNIDAD 2: ESQUEMAS DE DESCUENTOS.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Descuentos por Pronto Pago</li> <li>• Descuentos de Pagos de Contado</li> <li>• Descuentos en Cascada</li> <li>• Descuentos con bonificaciones</li> <li>• Descuentos financieros</li> </ul> <p><b>UNIDAD 3: DETERMINACION DE PRECIOS.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Factores que influyen sobre los precios.</li> <li>• Precios calculados en base al Margen</li> <li>• Precios calculados en base al Precio de Venta</li> <li>• Precios basados en la competencia</li> </ul>	<p><b>Unidad 1:</b> 23 , 25 y 30 de Agosto</p> <p><b>Unidad 2:</b> 6,8, 13 y 15 de Septiembre</p> <p><b>Unidad 3:</b> 20,22,27 de Septiembre</p>	<p>Ejemplos y Ejercicios prácticos</p>
<p><b>UNIDAD 4: EL PUNTO DE EQUILIBRIO EN LOS NEGOCIOS COMO HERRAMIENTA DE PLANEACION Y GESTION DE LA OPERACIÓN.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• En unidades a producir</li> <li>• En Pesos</li> <li>• Considerando una utilidad deseada y su efecto fiscal</li> </ul>	<p><b>Unidad 4:</b> 29 Septiembre. Y 4 de Octubre</p>	<p>Ejemplos y Ejercicios prácticos</p>

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Considerando varios productos en el catálogo de venta</li> <li>• Estrategias de reducción de Costos</li> <li>•</li> </ul>		
<b>EXAMEN PRIMER PARCIAL:</b>	6 de Octubre	

**VIII. CONTENIDOS DEL PROGRAMA Y TIEMPOS ESTIMADOS PARA SER CUBIERTOS PARA EL SEGUNDO PARCIAL: 10 DE NOVIEMBRE 2023**

<b>TEMA Y SUBTEMAS</b>	<b>FECHAS</b>	<b>ACTIVIDADES Y/O LECTURAS EN AULA</b>
<b>UNIDAD 5: COSTEO DIRECTO / COSTEO ABSORBENTE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Conceptos Generales.</li> <li>• Diferencias, ventajas y desventajas del costeo directo contra costeo absorbente.</li> <li>• Estado de resultados según costeo directo y costeo absorbente.</li> <li>• Casos prácticos.</li> </ul>	<b>UNIDAD 5:</b> 11,13,18 y 20 de Octubre	Ejemplos y Ejercicios prácticos
<b>UNIDAD 6: COSTOS PREDETERMINADOS: ESTIMADOS.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Marco conceptual.</li> <li>• Valuación de la producción a costos estimados.</li> <li>• Coeficiente rectificador.</li> <li>• Corrección del costo unitario estimado.</li> <li>• Ajustes a la producción.</li> <li>• Casos prácticos.</li> </ul>	<b>UNIDAD 6:</b> 25 Y 27 de Octubre y 8 de Noviembre.	Ejemplos y Ejercicios prácticos
<b>UNIDAD 7: COSTOS PREDETERMINADOS: ESTÁNDAR.</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Marco conceptual.</li> <li>• Diferencias entre costos estándar y estimados.</li> <li>• Hoja de costos unitarios estándar.</li> </ul>	<b>UNIDAD 7:</b> 15,16, 22, 23 y 29 de Noviembre.	Ejemplos y Ejercicios prácticos

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Determinación de desviaciones de Materia Prima, Mano de Obra y Gastos Indirectos.</li> <li>• Casos Prácticos.</li> </ul>		
<b>EXAMEN SEGUNDO PARCIAL:</b>	10 NOVIEMBRE	

### IX. CONTENIDOS DEL PROGRAMA Y TIEMPOS ESTIMADOS PARA SER CUBIERTOS PARA EL EXAMEN FINAL: : 12 DE ENERO 2023

TEMA Y SUBTEMAS	FECHAS	ACTIVIDADES Y/O LECTURAS EN AULA
<b>UNIDAD 8: COSTEO BASADO EN ACTIVIDADES (COSTEO ABC).</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Aspectos Generales.</li> <li>• Definición del costo ABC.</li> <li>• Objetivos del costo.</li> <li>• Ventajas y desventajas.</li> <li>• Fundamentos del método ABC.</li> <li>• Ejemplos.</li> </ul> <b>REPASO GENERAL DE LOS TEMAS DEL SEMESTRE</b>	<b>UNIDAD 8:</b> 6,7,13,14 de Diciembre  <b>REPASO</b> 3,,5 y 10 de Enero 2024	Ejemplos y Ejercicios prácticos
<b>EXAMEN FINAL ESCRITO:</b>	12 ENERO 2024	

### X. METODOLOGÍA Y ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS

#### Metodología Institucional acorde con el modelo educativo:

- Teoría de la materia
- Ejercicios de acuerdo a la teoría
- Estudio de caso, resolución de problemas y proyecto

#### Estrategias didácticas de acuerdo con el modelo educativo recomendadas para el curso:

- ejecución-ejercitación
- elección, decisión
- evaluación
- problematización
- proceso de pensamiento lógico y crítico
- trabajo colaborativo

### XI. CRITERIOS DE EVALUACIÓN

#### Requisitos institucionales de acreditación:

- Acreditación mínima de 80% de asistencia a clases programadas para tener derecho a examen

- Entrega oportuna de trabajos originales (no plagio)
- Pago de colegiaturas
- Calificación mínima aprobatoria: **7.0**

**Evaluación del curso mediante la acreditación mediante los siguientes porcentajes:**

PRIMER PARCIAL		SEGUNDO PARCIAL		CALIFICACIÓN FINAL	
Examen Parcial	80%	Examen Parcial	80%	Exámenes parciales	40 %
Tareas	10%	Tareas	10%	Examen final	60 %
Participación	10%	Participación	10%	-----	-----
<b>Total:</b>	<b>100%</b>	<b>Total:</b>	<b>100%</b>	<b>Total:</b>	<b>100 %</b>

## XII. REGLAS DE LA CLASE

### MECANICA DE ENTREGA DE LAS TAREAS

- Se prohíbe el uso de celulares o instrumentos análogos.
- La asistencia, controles de lectura, las participaciones y trabajos de investigación son requisitos indispensables para tener derecho a examen parcial y oral.
- Las tareas y actividades se entregarán de acuerdo con los requerimientos dados por el docente en la planeación (la cual el alumno deberá consultar siempre).
- No se admitirán trabajos extemporáneos.
- Los trabajos que no reúnan los requisitos de calidad (metodología y contenido) no serán tomados en cuenta para tener derecho a examen.
- El presentar un trabajo plagiado o en copia de otro trabajo presentado, se anularan y el o los alumnos quedaran sin derecho al examen final.

### PUNTUALIDAD

- Sólo hay tolerancia de 5 minutos en el horario de las 2:00 de la tarde. A las 2:06 p.m. ha perdido el derecho a entrar a clases
- Llegar después del pase de lista (el cual se realizará puntual) amerita retardo.
- Las horas serán corridas en el caso de las clases de 2 horas y durarán 1:40 minutos.
- El porcentaje de asistencia es del 80%, quien no lo cumpla, no tendrá derecho a examen, el porcentaje se realiza tomando en cuenta el número de clases efectivamente cumplidas en el período.

### JUSTIFICANTES

El alumno que por motivos de salud no asista a clases debe de comprobar con constancias médicas su ausencia (no con recetas médicas), para que el docente valore la pertinencia de recibirle la tarea de la clase en la que faltó y justificar su inasistencia, y, **siempre presentará su constancia médica el día inmediato posterior a la fecha que faltó**. Contrario sensu, quien no acredite a juicio del docente su inasistencia no tendrá derecho a que se le reciban las taras con posterioridad.

### XIII. BIBLIOGRAFÍA Y/O FUENTES DE CONSULTA:

#### **CONTABILIDAD GERENCIAL: UNA GUIA TECNICA**

AUTOR: JUAN MANUEL IZAR ANDETA

EDITORIA TRILLAS

ISBN: 978-968-24-7939-7

### XIV. ACTIVIDADES EXTRACURRICULARES: (máximo 3 durante el semestre)

Especificar requisitos y fecha de entrega

**ACTIVIDAD PARA EL PRMER PARCIAL:** INVESTIGAR LA FORMA EN COMO UNA EMPRESA COMERCIAL CALCULA SU PUNTO DE EQUILIBRIO, LA APLICACIÓN DE DESCUENTSO COMERCIALESY FINANCIEROS, LOS RETOS A LOS QUE SE ENFRENTA Y COMO CORRIGEN DESVIACIONES. INCLUIR CIFRAS DE CALCULOS Y LA EXPLICACION DE SUS RESULTADOS.

**ESPECIFICACIONES:** ENTREGAR REPORTE IMPRESO CON UNA EXTENSION MAXIMA DE 5 HOJAS DONDE SE ESPECIFIQUE LA NARRATIVA DE LAS INVESTIGACION, SE MENCIONEN LOS TEMAS APRENDIDOS EN DICHO EJERCICIO.

**FECHA DE ENTREGA:** EN LA MISMA FECHA DEL 1ER EXAMEN PARCIAL

**ACTIVIDAD PARA EL SEGUNDO PARCIAL:** INVESTIGAR LA FORMA EN COMO UNA EMPRESA COMERCIAL CALCULA SU COSTO DE VENTAS, LOS RETOS A LOS QUE SE ENFRENTA Y COMO CORRIGEN DESVIACIONES. INCLUIR CIFRAS DE CALCULOS Y LA EXPLICACION DE SUS RESULTADOS.

**ESPECIFICACIONES:** ENTREAR REPORTE IMPRESOSCON UNA EXTENSION MAXIMA DE 5 HOJAS DONDE SE ESPECIFIQUE LA NARRATIVA DE LAS INVESTIGACION, SE MENCIONEN LOS TEMAS APRENDIDOS EN DICHO EJERCICIO.

### XV. PERFIL DEL DOCENTE

#### **ESTUDIOS:**

Catedrático egresado del Tecnológico de Monterrey, Campus Monterrey de la Licenciatura en Administración de Empresas y de la EGADE Business School de la Maestría en Administración de Negocios (MBA), y a la vez cuenta con una Maestría en Finanzas Corporativas del Instituto de Empresa Business School, de Madrid España.

#### **EXPERIENCIA LABORAL:**

Su trayectoria como docente data de más de 22 años tanto a nivel Profesional, Posgrado, Diplomados y cursos de Educación Ejecutiva en el área de Finanzas, Crédito Empresarial, Planeación Estratégica, Marketing y Sistemas de Control. Además, laboró tanto en Banca como en Empresas privadas y actualmente se desempeña como Consultor de Empresas independiente. Su experiencia profesional de 30 años ha sido en el área Financiera y Comercial, desempeñándose en niveles Gerenciales y Directivos tanto en actividades de financiamientos, inversiones, gestión de tesorería y sistemas de control interno. Amplia experiencia y logros en la Industria de negocios detallistas y Sector Energético (gas).

## XVI. ACTUALIZACIÓN DE LA PLANEACIÓN DEL CURSO

**Responsable de la Contratación:** Lic. Laudith Garay Ruíz  
**Fecha de elaboración:** agosto 2023  
**Elaboró:** Mtro. José Luis Mejía López  
**Correo institucional:** [joseluismejia@inef.edu.mx](mailto:joseluismejia@inef.edu.mx)